

Als erfahrenes Beratungsunternehmen für Fach- und Führungskräfte unterstützen wir Stellensuchende seit 40 Jahren bei ihrer beruflichen Neuorientierung. Nutzen Sie unser umfangreiches Netzwerk und unsere langjährige Expertise, um attraktive Karrierechancen bei führenden Arbeitgebern zu entdecken. Als

Leiter Geschäftsfeld Lüftung/Klima

und Mitglied des Führungsteams übernehmen Sie Verantwortung für die fachliche und personelle Führung Ihres Bereiches. In dieser Schlüsselrolle übernehmen Sie eine vielseitige Führungsaufgabe mit viel Gestaltungsspielraum.

Ihre Aufgaben

- Sie führen, motivieren und entwickeln Ihre Mitarbeitenden und schaffen die Voraussetzungen für eine erfolgreiche Zusammenarbeit.
- Sie verantworten die **Organisation, Steuerung und Überwachung der Lüftungsaufträge** – von der Auftragsverteilung bis zur erfolgreichen Umsetzung.
- Sie haben die **wirtschaftlichen Ergebnisse Ihres Bereichs** im Blick und stellen eine nachhaltige Rentabilität der Projekte sicher.
- Sie akquirieren neue Aufträge, pflegen bestehende Kundenbeziehungen und bauen Ihr Netzwerk gezielt weiter aus.
- Sie erstellen und beurteilen Offerten und sorgen gemeinsam mit Ihrem Team für eine professionelle Marktbearbeitung.
- Sie stellen eine hohe **Qualität und Kundenzufriedenheit** in Ihrem Verantwortungsbereich sicher.
- Als Mitglied des Führungsteams bringen Sie Ihre Erfahrung aktiv ein und gestalten deren weitere Entwicklung mit.
- In der internen ERFA-Gruppe tauschen Sie sich mit Fach- und Führungskräften aus anderen Niederlassungen aus und entwickeln Best Practices weiter.
- Sie erhalten die Möglichkeit, **strategische Impulse zu setzen und die Zukunft der Niederlassung Zürich aktiv mitzugestalten.**

Voraussetzungen

- Sie sind eine erfahrene Führungspersönlichkeit, die Technik mit Kundenorientierung und unternehmerischem Denken verbindet.
- Abgeschlossene Weiterbildung als **Dipl. Techniker/in HF HLK** oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im **ausführenden Projektmanagement** im Bereich Lüftung/Klima
- Führungserfahrung und Freude daran, Mitarbeitende zu fördern und weiterzuentwickeln
- Unternehmerisches Denken und ein gutes Verständnis für Kosten, Margen und Projektrentabilität
- Ausgeprägte Kunden- und Marktorientierung sowie Erfahrung in der Auftragsakquisition
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und ein souveränes Auftreten
- Belastbare, lösungsorientierte und verantwortungsbewusste Persönlichkeit
- Freude daran, nicht nur den eigenen Bereich, sondern auch die **Entwicklung einer gesamten Niederlassung** mitzuprägen

Arbeitsort: Zürich

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Anschreiben, Lebenslauf sowie alle relevanten Zeugnisse und Diplome) als PDF per E-Mail. Wir garantieren absolute Vertraulichkeit im gesamten Auswahlprozess.

Bitte bewerben Sie sich hier:

rene.hodel@hodelpartner.ch

Weitere spannende Jobangebote finden Sie auf unserer Webseite www.hodelpartner.ch